

# Brücke zwischen Biotech und Pharma

Die Kooperation zwischen Biotech und Pharmaunternehmen zu optimieren, lautet das Ziel von *ASPIRAS Project Consulting in Pharma and Biotech* aus Mainz. *ASPIRAS* präsentiert sich als Expertenteam mit fundiertem Pharma-Know-how, umfangreicher Erfahrung in Projektmanagement und Finanzexpertise.



Pharma- und Biotechnologieunternehmen bei der Time-to-Market-Optimierung, im Bereich Projektmanagement, bei der Organisation und Zulassung von Produkten im In- und Ausland und der Wahl von Projekt- und Vertriebspartnern durch internationale Kontakte umfassend zu beraten, lautet die Vorgabe von *ASPIRAS*. Ist der Nutzen für die Pharmabranche auf den ersten Blick ersichtlich, so profitieren auch Biotechunternehmen nachhaltig von der Unterstützung seitens *ASPIRAS*, da diesen oftmals das Know-how fehlt, Manpower und Ideen in marktfähige Medikamente umzusetzen. „Wir sehen uns als Bindeglied zwischen Pharma und Biotech, das die vorhandenen Brüche eliminiert und so dabei hilft, die Entwicklung von Arzneien von Beginn an in die richtige Spur zu lenken“, fügt Firmengründerin

Cathrin Pauly, Apothekerin, MBA, hinzu. „Der Schwerpunkt der Projekte liegt mal mehr auf Biotech, mal mehr auf dem pharmazeutischen Sektor. Unser Konzept einer virtuellen Firma sieht vor, dass jeweils nur die Mitarbeiter in das jeweilige Projekt eingebunden werden, deren Know-how ein optimales Ergebnis sicherstellt. Gleichwohl bringen wir jederzeit Expertenwissen in den Bereichen Medizin, Biologie, Chemie, Biotech und BWL mit.“

Die Arbeit der Projektteams von *ASPIRAS* ist gekennzeichnet durch ausgesprochen hohe analytische Fähigkeiten, Engagement und Kreativität. Zwecks Akquisition besucht *ASPIRAS* diverse Fachveranstaltungen und Pharmakologenkongresse sowie die Messen Biotechnika, Dechema, Achema und Bio-Europe.

**Die Entwicklung von Medikamenten im Rahmen der Mitwirkung an Projekten effizienter zu gestalten, ist das erklärte Ziel von *ASPIRAS***

Eine wichtige Funktion haben diesbezüglich auch die langjährigen Kontakte zur Pharmabranche. Zu den zufriedenen Kunden zählen u. a. Woelm (ein Unternehmen von Johnson & Johnson), Nycomed oder Cytopharm.

Vor allem im Projektmanagement und der begleitenden Betreuung von Projekten spielt das kompetente Team von *ASPIRAS* seine Stärken aus, da die zumeist sehr langwierige Entwicklung von Medikamenten durch die Beratungstätigkeit wesentlich effizienter gestaltet werden kann. „Unsere Mitbewerber kommen eher von der theoretischen Seite her, während wir unseren Kun-

den durch unsere praktische Erfahrung einen Vorteil verschaffen“, betont Cathrin Pauly. „Allerdings verlieren wir die strategische Marktorientierung niemals aus dem Blickfeld. Unser erklärtes Ziel ist, unsere Kunden optimal zu unterstützen und ihnen in allen Fragenkomplexen mit Rat und Tat zur Seite zu stehen.“ Für die kommenden Jahre steht der Ausbau der Marketingaktivität auf der Agenda des aufstrebenden Pharma- und Biotech-Spezialisten. Diesbezüglich offeriert *ASPIRAS* ein ausgereiftes Dienstleistungspaket rund um Marketing und Vertrieb inklusive des Erstellens wissenschaftlicher Artikel, in denen der Nutzen der neu entwickelten Medikamente in verständlicher Form geschildert wird.

**„Wir sehen uns als Bindeglied zwischen Pharma und Biotech, das die vorhandenen Brüche eliminiert und so dabei hilft, die Entwicklung von Arzneien von Beginn an in die richtige Spur zu lenken“**

Cathrin Pauly  
Firmengründerin



*Project Consulting in Pharma and Biotech*

**ASPIRAS Project Consulting  
in Pharma and Biotech  
Kästrich 36  
D-55116 Mainz  
Internet: [www.aspiras.de](http://www.aspiras.de)**